



# ***MiPyMEs y Exportaciones: Algunos Temas de Discusión***

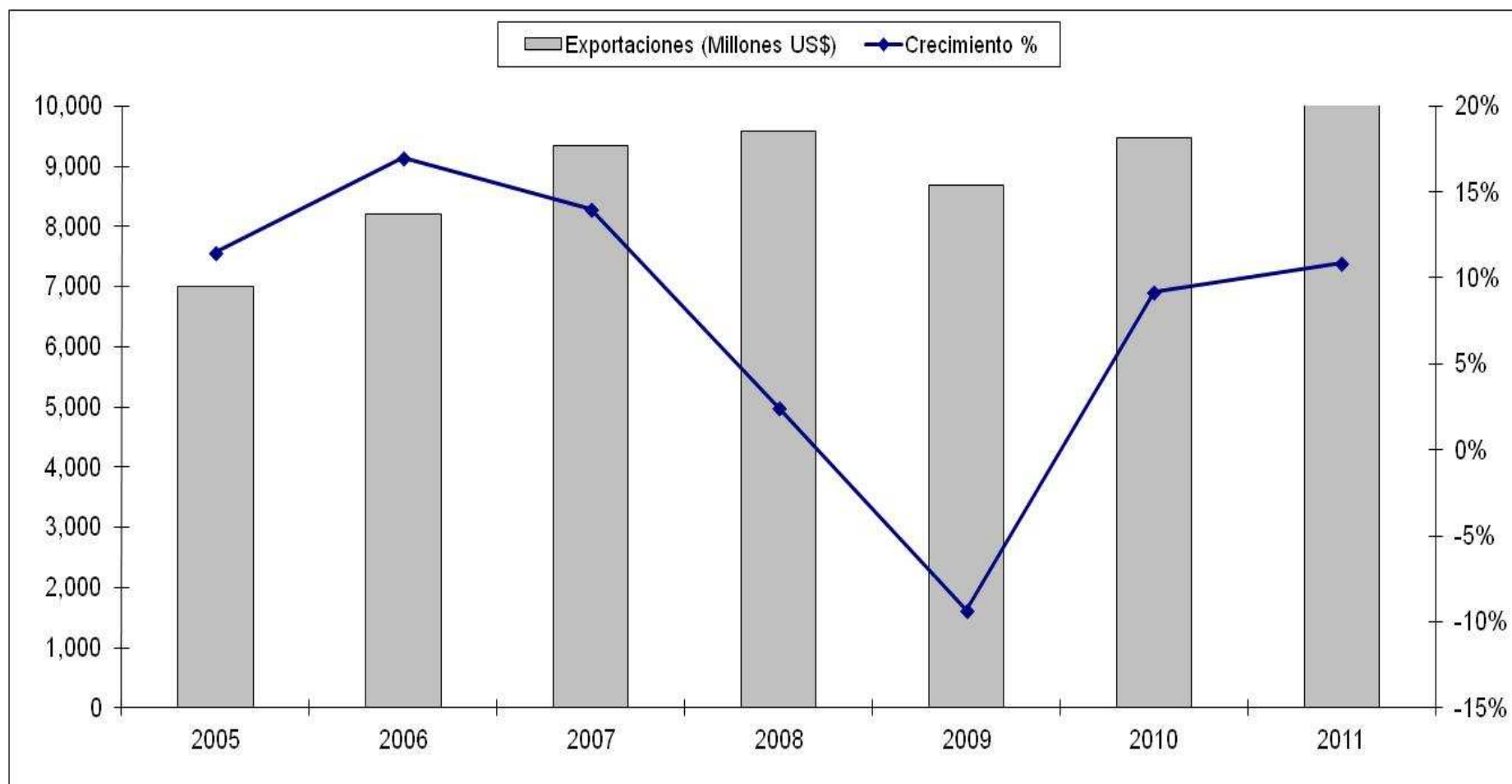
Luis Rivera  
Septiembre del 2012



## Contenido

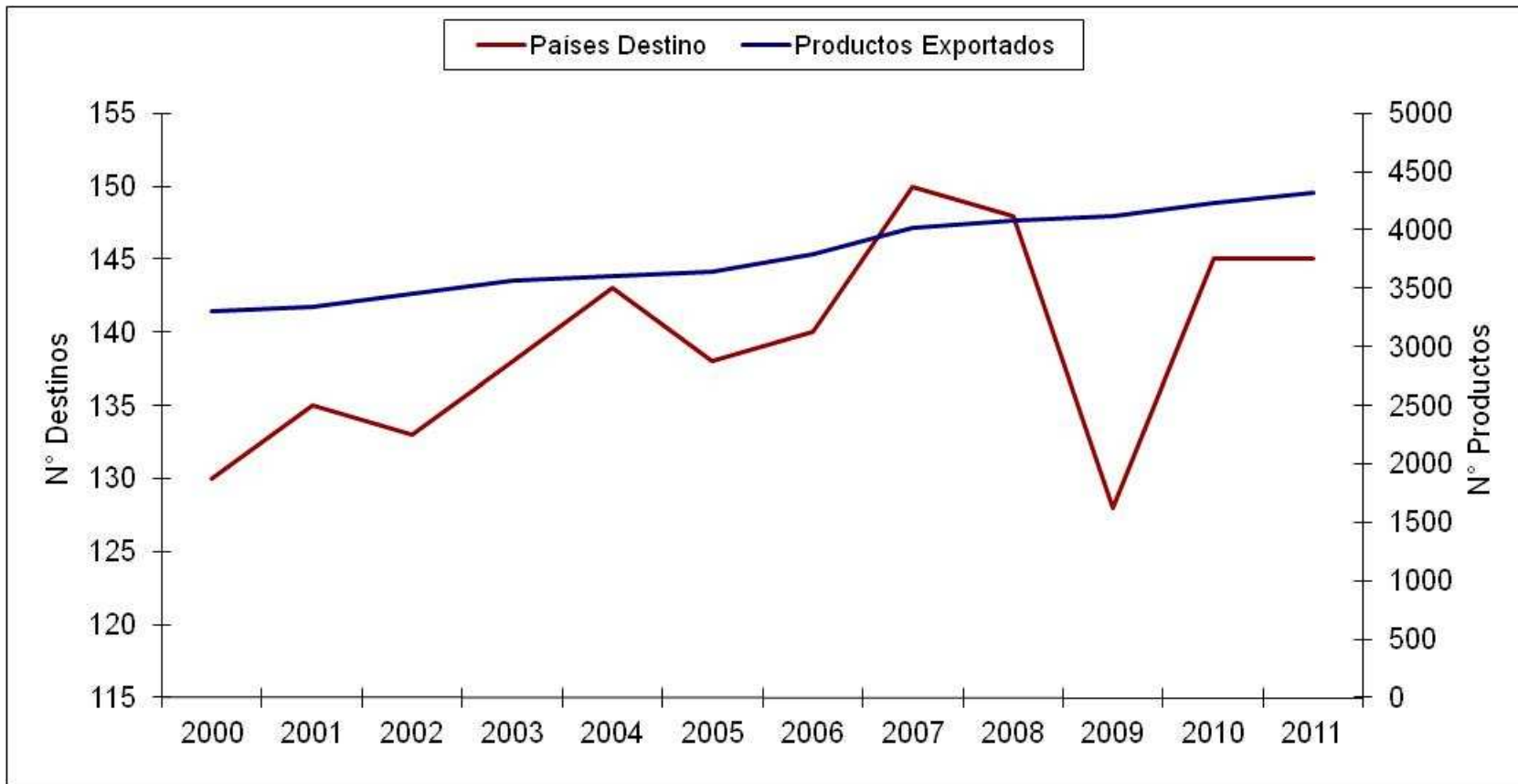
- Evolución del Sector Exportador
- Desempeño de las MiPyMEs
- Productividad, Heterogeneidad y Capacidad Exportadora
- Obstáculos del Clima de Negocios
- Discusión: Temas sobre MiPyMEs y Políticas Públicas

# El Sector Exportador ha recobrado su Crecimiento



Fuente: elaboración con datos de PROCOMER (2012)

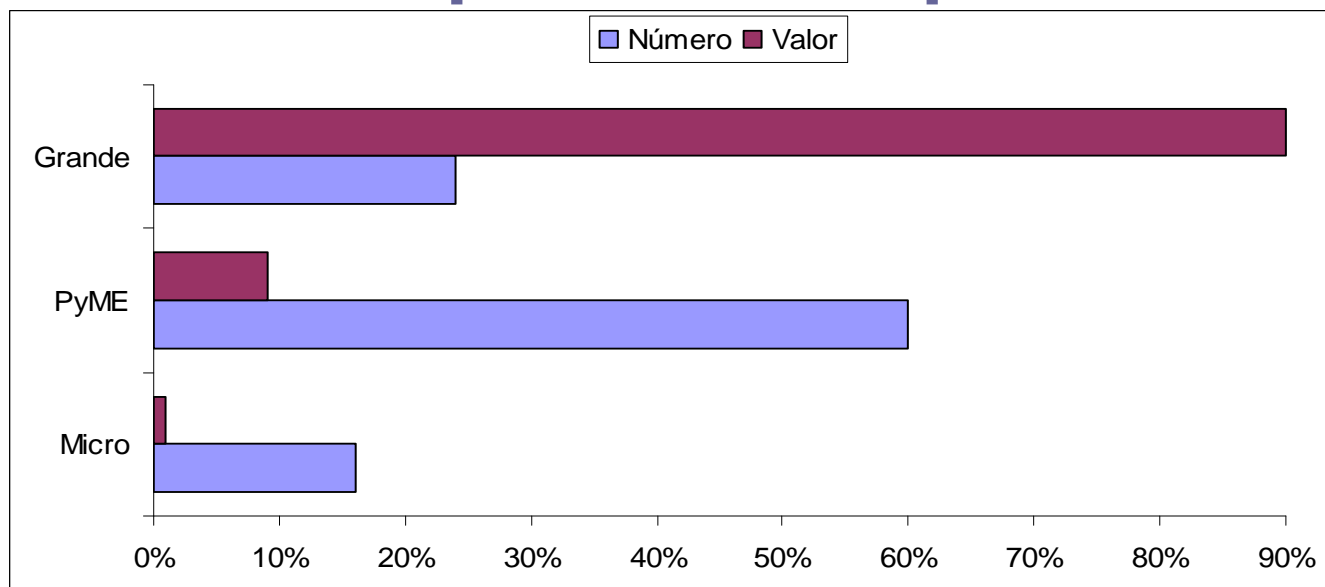
# Continúa el *Margen Extensivo* y la Diversificación



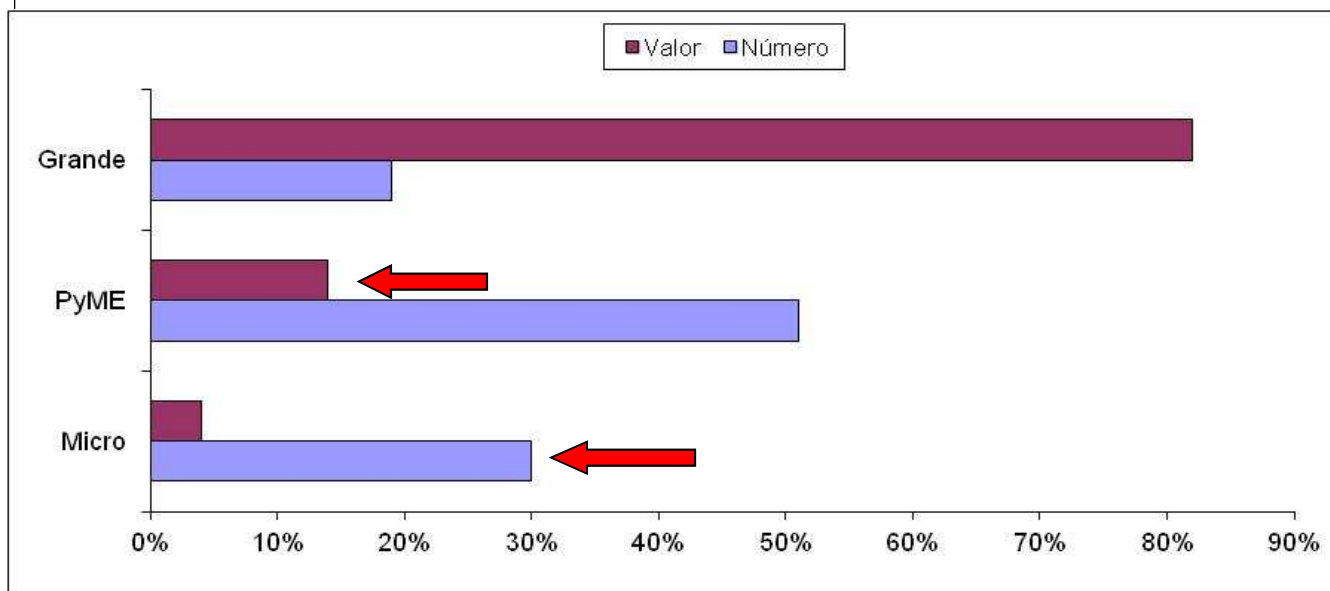
2011: 50 productos principales representan 80% del total de exportaciones

# Distribución de Exportaciones por Tamaño Firma

2007

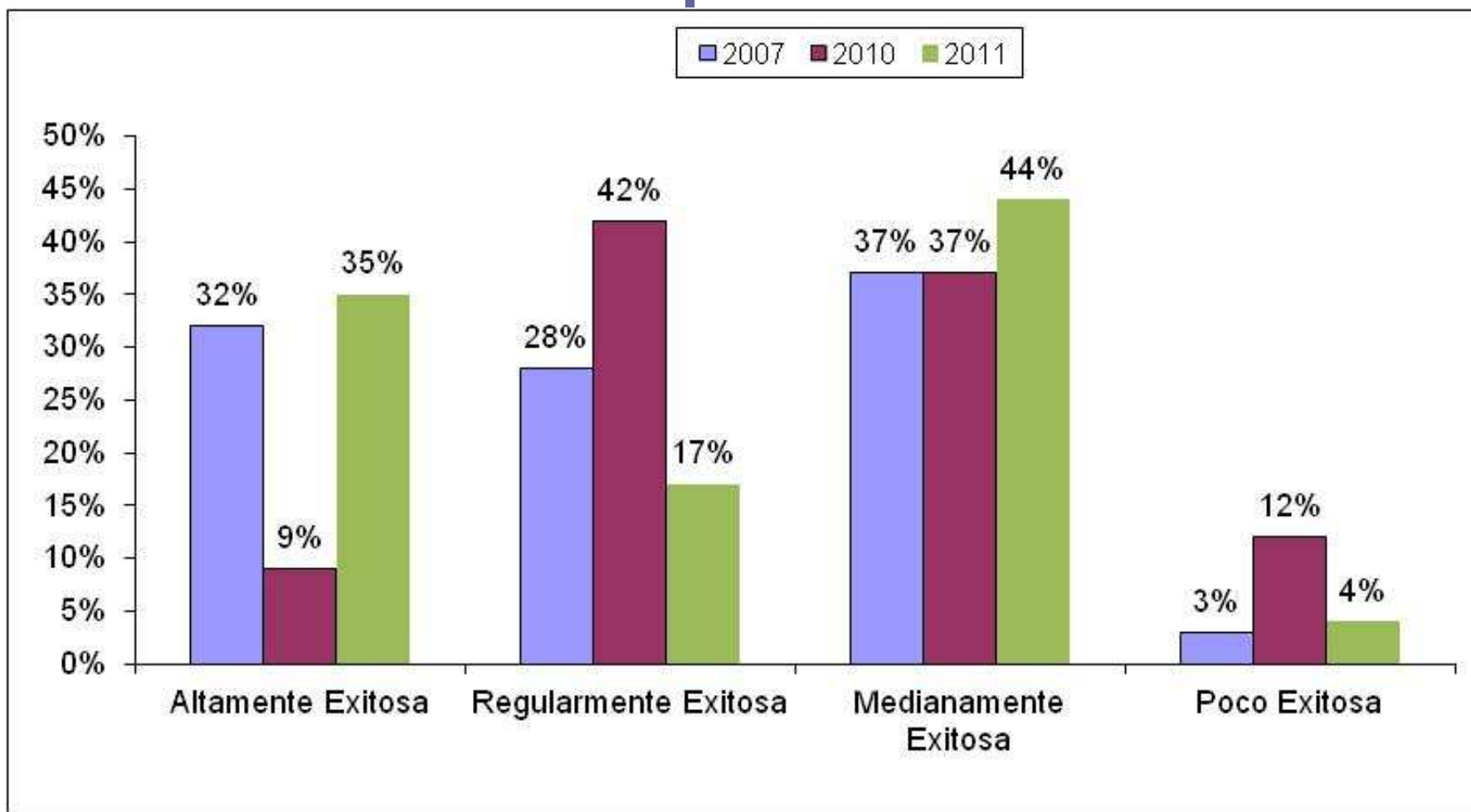


2011



Fuente: elaboración propia con datos de PROCOMER (2012), (2007)

# Las MiPyMEs han ganado relevancia y recuperan posicionamiento: Índice de Éxito Exportador



Fuente: elaboración propia con datos de PROCOMER (2012), (2011), (2008)



## Heterogeneidad de Firmas y Capacidad Exportadora

- “Premios por exportar:” las firmas que exportan tienen mayor valor agregado, más ventas, más empleo, y **mejores salarios**
- *Heterogeneidad* de firmas:
  - Existen niveles de productividad muy diferentes entre las empresas exportadoras y las no exportadoras (Melitz, 2003; Bernard et al, 2007; Hesse, 2008)
  - Solo las empresas más productivas pueden superar las barreras de exportación (costos hundidos) para penetrar y consolidarse en los mercados internacionales (Das, Roberts y Tybout, 2007; Mayer, T. y Ottaviano, G., 2007; Wagner, 2007)

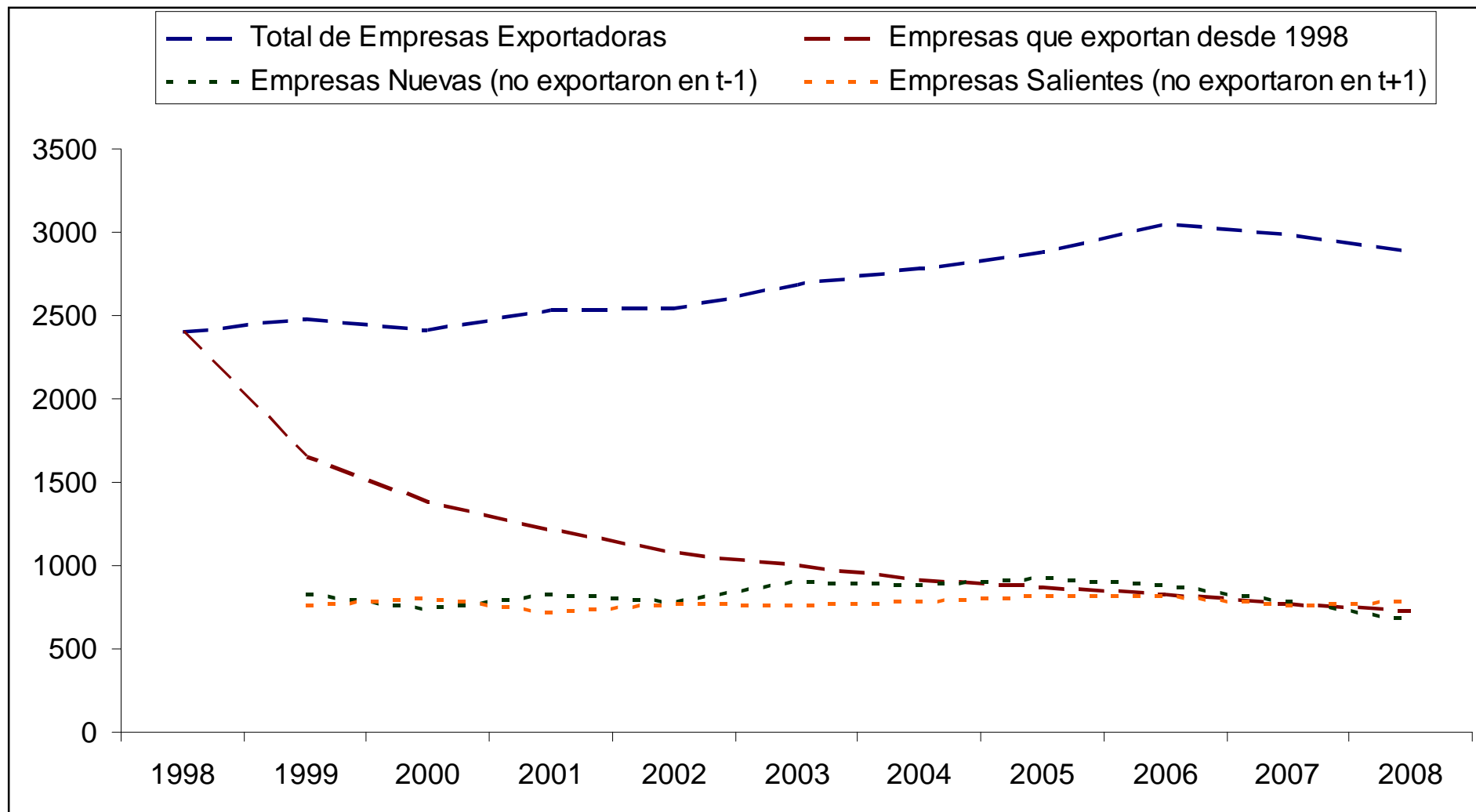


## La Heterogeneidad se manifiesta en la Dinámica de Empresas

- La literatura sobre el desempeño exportador hace énfasis en esa heterogeneidad de firmas (Bernard y Jensen, 1999; Wagner, 2007):
  - Solo un grupo pequeño de firmas exporta
  - Las firmas exportadoras son más grandes y más productivas que las no exportadoras
  - Las firmas son persistentes en su estatus: las que exportan siguen haciéndolo y las que no, no; con algunos movimientos entre grupos



# Costa Rica: Dinámica de Empresas Exportadoras



Fuente: Rivera (2010)

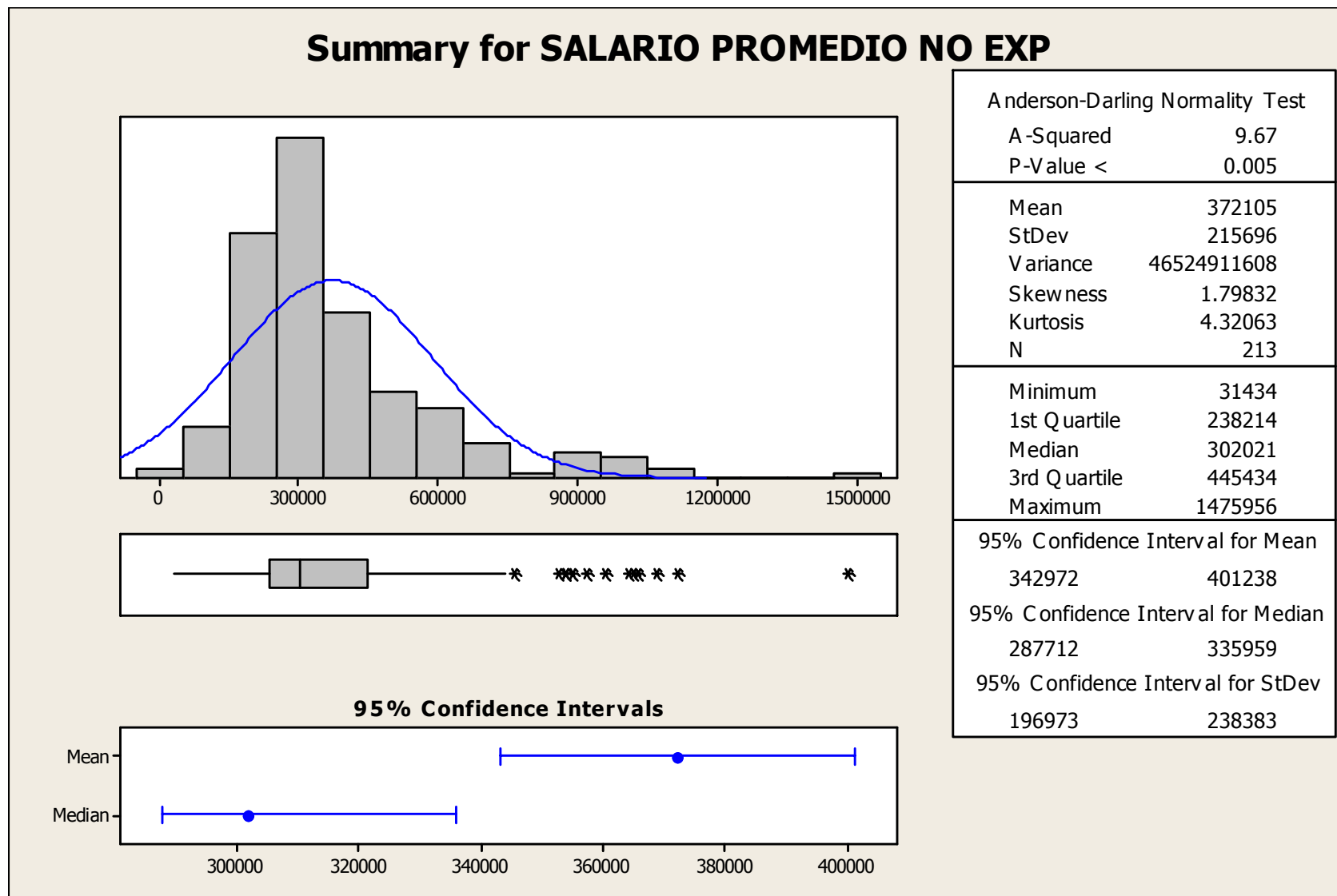
# Costa Rica: Porcentaje de Exportadoras Salientes y QUE Continúan, por Tamaño

Tamaño	Empresas Salientes		
	2002	2005	2008
Más de 100 empleados (grandes)	8.4%	7.4%	9.5%
Más de 30 y hasta 100 empleados (medianas)	15.1%	12.9%	15.4%
Entre 1 y hasta 30 empleados (micro y pequeñas)	76.5%	79.7%	75.1%
	100%	100%	100%

Tamaño	Empresas Continúan		
	2002	2005	2008
Más de 100 empleados (grandes)	25.8%	25.7%	24.7%
Más de 30 y hasta 100 empleados (medianas)	27.1%	23.4%	23.9%
Entre 1 y hasta 30 empleados (micro y pequeñas)	47.2%	51.0%	51.4%
	100%	100%	100%

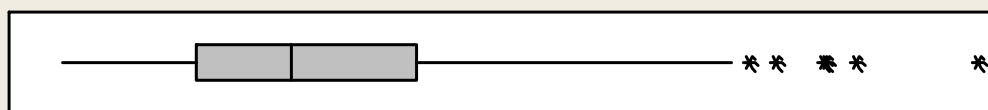
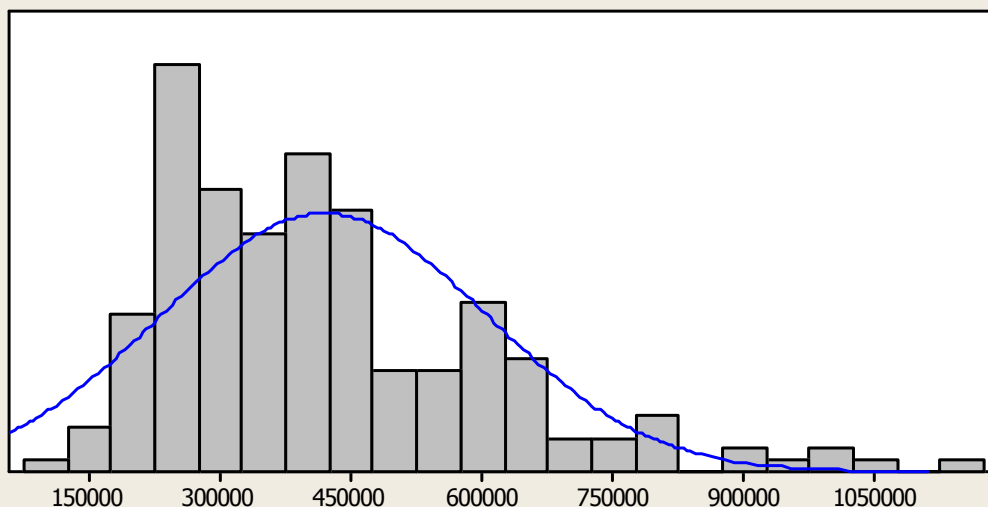
# Salarios por Rama Industrial: No Exportadores



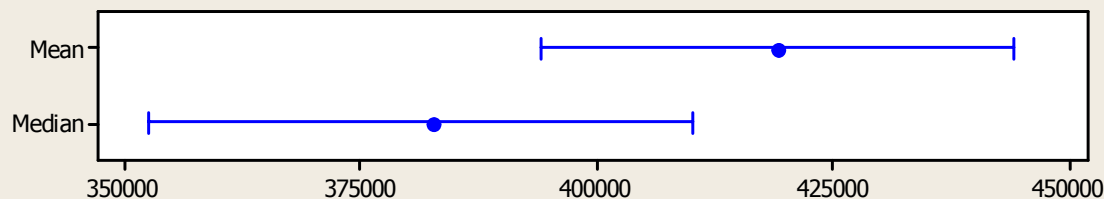
Fuente: Rivera (2011)

# Salarios por Rama Industrial: Exportadores

## Summary for SALARIO PROMEDIO EXP



### 95% Confidence Intervals



### Anderson-Darling Normality Test

A-Squared 4.55  
P-Value < 0.005

Mean 419004  
StDev 185935  
Variance 34571788711  
Skewness 1.18408  
Kurtosis 1.59492  
N 213

Minimum 119900  
1st Quartile 272839  
Median 382874  
3rd Quartile 523786  
Maximum 1166945

### 95% Confidence Interval for Mean

393891 444118

### 95% Confidence Interval for Median

352706 410113

### 95% Confidence Interval for StDev

169795 205491

# Evolución del Salario Promedio de Empresas Exportadoras (por ramas industriales) y Total de la Economía (colones corrientes)



Fuente: Rivera (2011)

# Salarios de Exportadoras por Tamaño Firma

## Resumen para las empresas que exportaron en el 2007

	Número Empresas con registros	Empleo	Planilla	Planilla/Empleo
Micro	520	2,373	611,554,271	257,714
Pequeña	444	7,881	2,380,085,384	302,003
Mediana	433	23,380	7,069,153,140	302,359
Grande	423	226,144	78,769,102,952	348,314
Total	1,820			
Total general	2,302			
Sin registro de empleo	482			

## Resumen para las empresas que exportaron en el 2010

	Número Empresas con registros	Empleo	Planilla	Planilla/Empleo
Micro	437	1,930	702,927,038	364,211
Pequeña	430	7,546	3,178,837,133	421,261
Mediana	418	22,261	9,388,848,043	421,762
Grande	402	284,158	156,923,673,215	552,241
Total	1,687	315,895		
Total general	2,002			
Sin registro de empleo	315			



## ¿Qué determina la Productividad?

- Revisiones de la literatura de Bartelsman y Doms (2000) y Syverson (2010)
  - Gran variabilidad en niveles de productividad a niveles de firma y de industria
  - Mediciones de productividad (PTF) clave en el análisis, pero se requieren bases de datos a nivel de firma
  - Determinantes (internos a la firma):
    - Prácticas gerenciales
    - Calidad de los insumos: capital humano y físico
    - Innovación
    - Aprendizaje continuo
    - Estructura empresarial (mercado)

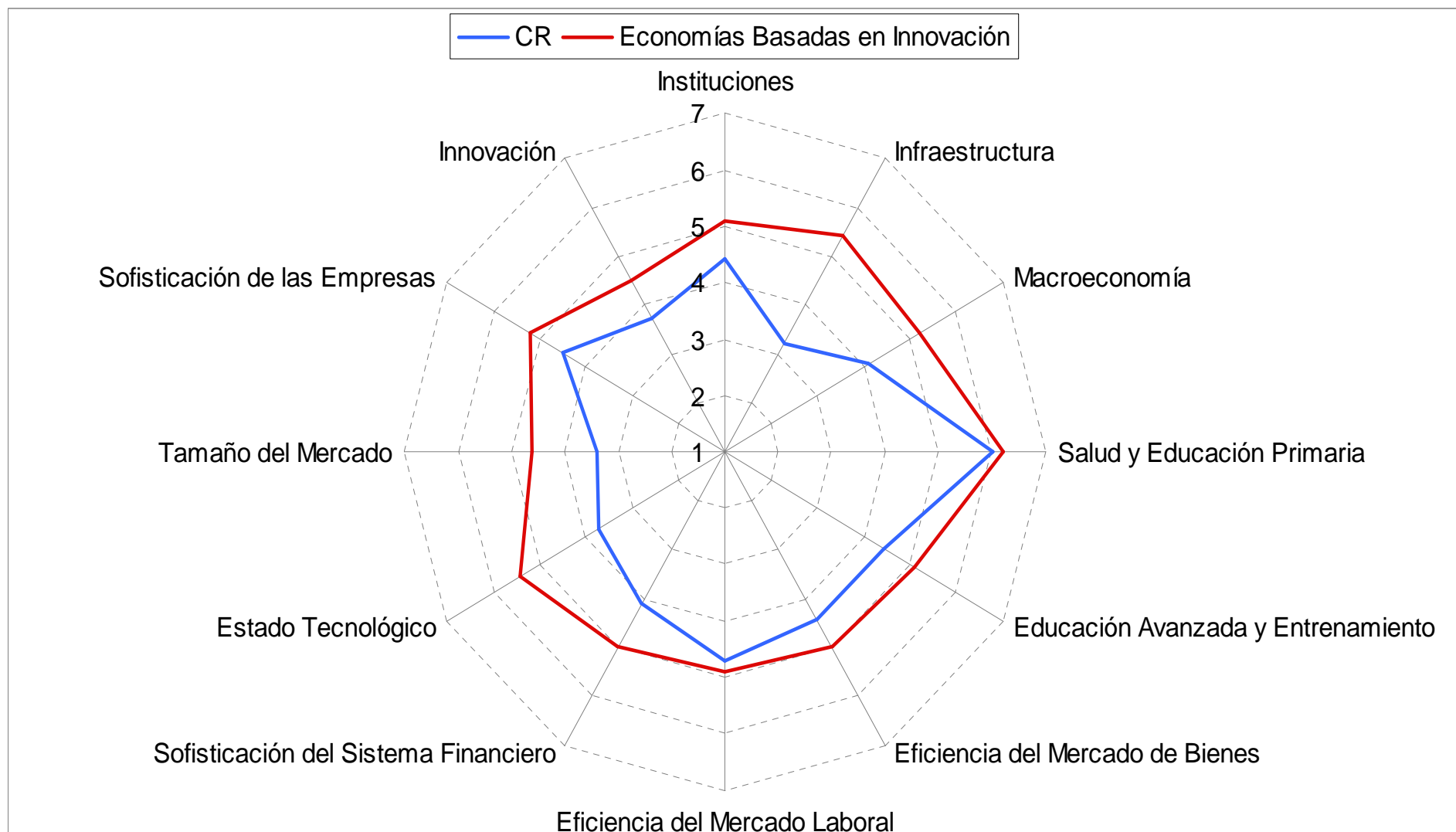


## ¿Qué determina la Productividad?

- Determinantes (externos a la firma):
  - Externalidades (derrames de productividad)
  - Nivel de competencia (mercados nacionales y externos competitivos)
  - Regulación
  - Flexibilidad de mercado de insumos
  
- Preguntas clave:
  - Papel de la demanda
  - Políticas públicas (PDPs)
  - ¿Cuáles son los principales *drivers*?
  - Capital intangible (instituciones)



# Tema General: Clima de Negocios



Fuente: elaboración propia con base en Informe de Competitividad Global 2010-2011

# Obstáculos para la Competitividad

Herramienta de Análisis	Fuente	Principales Obstáculos
Encuestas	Encuesta Pulso Empresarial UCCAEP (2010)	Burocracia, acceso al financiamiento, infraestructura, corrupción
	Encuesta a empresarios Foro Económico Mundial (2009-2010)	Burocracia, Infraestructura, acceso a financiamiento, inflación y corrupción
Índices y Benchmarks	Índice Global de Competitividad (2010)	Infraestructura, burocracia (montar un negocio, aduanas), educación. secundaria y terciaria, acceso al financiamiento, penetración de telefonía móvil.
	Doing Business (2010)	Inicio de un negocio, exceso de trámites gubernamentales, logística a través de las fronteras.
Análisis de Innovación Sectorial	CLACDS para el Banco Mundial (2010)	Instituciones, Capital Humano y Mercado Laboral, Financiamiento



# Áreas Clave para la Competitividad

Herramienta de Análisis	Fuente	Áreas Prioritarias
Diagnóstico del Crecimiento, Hausmann, Rodrik y Velasco (2005)	Aplicación del CLACDS (2010)	Infraestructura, innovación, descubrimiento de nuevos bienes y servicios de exportación.
Análisis de Productividad	Fajnzylber, Guasch, y López (2009)	Infraestructura y burocracia
Análisis de Cadenas de Valor	CLACDS(2005)	Eficiencia del mercado doméstico, competencia, Infraestructura, calidad
Análisis de Impacto del Comercio sobre la Sostenibilidad	Umaña (2010)	Competencia, eficiencia del mercado doméstico, liberalización del comercio de productos 'sensibles'



## Encuesta a 142 MiPyMEs: 71 Exportadoras y 71 no-Exportadoras

- UNIMER para Programa Estado de la Nación (2011)
- 71 exportadoras que se mantuvieron activas en el Mercado Externo durante 2007-2010
- 71 no-exportadoras que dejaron de exportar entre 2007-2010, y se mantienen activas en el Mercado Nacional
- Objetivo: identificar diferencias en desempeño, con base en variables clave para la productividad



# Dificultades internas para la Gestión

	Dejó de Exportar	Exporta
ESTAR ESPECIALIZADO EN UN SOLO PRODUCTO	52.1%	34.8%
ESTAR ESPECIALIZADO EN UN SOLO MERCADO	32.4%	30.3%
COSTOS DE INGRESO A LOS MERCADOS	40.8%	21.2%
TENER ACCESO A FUENTES DE FINANCIAMIENTO	25.4%	16.7%
CUMPLIR CON ESTÁNDARES INTERNACIONALES	33.8%	15.2%
TENER ALIANZAS CON OTRAS EMPRESAS	22.5%	15.2%
TENER ALIANZAS CON OTRAS EMPRESAS	21.1%	10.6%
IDENTIFICAR NICHOS U OPORTUNIDADES DE NEGOCIO	19.7%	10.6%
TENER UNA BUENA GESTIÓN EMPRESARIAL	11.3%	7.6%
DISPONER DE UN BUEN SISTEMA DE INTELIGENCIA DE MERCADOS	21.1%	6.1%
TENER PERSONAL CAPACITADO Y BAJA ROTACIÓN	12.7%	6.1%
TENER UN PROCESO DINÁMICO DE INNOVACIÓN	19.7%	4.5%
DISPONER DE TECNOLOGÍAS DE INFORMACIÓN Y COMUNICACIONES	19.7%	4.5%
INVERTIR EN CAPACITACIÓN Y ASISTENCIA TÉCNICA	18.3%	3.0%
DISPONER DE RECURSOS FINANCIEROS PROPIOS	21.1%	1.5%
TENER UN BUEN PROCESO PRODUCTIVO	16.9%	1.5%

Fuente: elaboración propia con base en resultados de encuestas UNIMER / Programa Estado de la Nación



# Dificultades externas para la Gestión

	<b>Dejó de Exportar</b>	<b>Exporta</b>
VARIACIONES EN EL TIPO DE CAMBIO	85.9%	80.3%
INFRAESTRUCTURA VIAL	49.3%	50.0%
COSTO DE INSUMOS Y MATERIAS PRIMAS	43.7%	39.4%
FACILIDADES PARA TRÁMITES Y PERMISOS	40.8%	34.8%
SISTEMA DE PUERTOS Y AEROPUERTOS	36.6%	37.9%
POSIBILIDADES DE FINANCIAMIENTO	33.8%	31.8%
COSTO DE LA MANO DE OBRA	35.2%	28.8%
CLIMA POLÍTICO	31.0%	18.2%
FACILIDADES DE TRANSPORTE Y LOGÍSTICA	21.1%	15.2%
CALIDAD DE INSUMOS Y MATERIAS PRIMAS	19.7%	4.5%
SISTEMA DE TELECOMUNICACIONES	9.9%	7.6%
EMPLEADOS CAPACITADOS	8.5%	1.5%
TRAMITACION DE LAS EXPORTACIONES	1.4%	0.0%

Fuente: elaboración propia con base en resultados de encuestas UNIMER / Programa Estado de la Nación



## Discusión

- Las MiPyMEs han ganado participación en el sector exportador, tanto en valor exportado como en número de exportadores; y han recuperado su posicionamiento según el índice de desempeño exportador calculado por PROCOMER
- El caso de Costa Rica parece seguir patrones indicados en la literatura: concentración de las exportaciones (empresas son grandes principalmente); dinámica de nacimiento y muerte de exportadores compensatoria; las empresas consolidadas son las principales contribuyentes con el crecimiento exportador
- La evidencia sugiere un premio por exportar: las exportadoras pagan mejores salarios que las no exportadoras
- Las MiPyMEs muestran un patrón acorde: las que se mantienen exportando pagan mejores salarios



## Discusión

- Los resultados de la encuesta muestran diferencias en los determinantes internos de la productividad entre las MiPyMEs que se mantienen exportando en comparación con las que dejan de exportar:
  - Capital humano
  - Especialización en productos o mercados
  - Costo de ingreso a los mercados
  - Estándares de calidad
  - Gestión empresarial
  - Alianzas empresariales





## Discusión

- Las políticas públicas deberían apuntar a mejorar los temas clave para fomentar la productividad de las empresas:
  - El tema de políticas de desarrollo productivo selectivas o dirigidas (búsqueda de “sectores o industrias ganadores”)
  - Fallas de Mercado vs. Fallas de Gobierno (economía política del intervencionismo)
  - La decisión final de exportar o no debería darse con base en las señales de los mercados, PERO si las reglas del juego son las mismas para todos: papel de instituciones inclusivas (concentración de mercados, proteccionismo, costo de hacer negocios)
  - ¿Existen políticas distintas (especializadas) para MiPyMES?  
¿Deben existir? ¿Por qué?



Muchas Gracias



## Referencias

- Bernard, A. y Jensen, J. (1999): “Exceptional exporter performance: cause, effect, or both?” *Journal of International Economics* 47: 1-25.
- Das, S., M. Roberts y J. Tybout (2007): “Market Entry Costs, Producer Heterogeneity, and Export Dynamics.” *Econometrica* 75, 837-873.
- Eaton, J., M. Eslava, M. Kugler y J. Tybout (2007): “Export Dynamics in Colombia: Firm Level Evidence.” *NBER Working Papers* 13531. Octubre.
- Mayer, T. y Ottaviano, G. (2007): *The Happy Few: The Internationalisation of European Firms*. Vol. III of Bruegel Blueprint Series, Bruegel.
- Melitz, M. (2003): “The Impact of Trade on Intra-Industry Reallocations and Aggregate Industry Productivity.” *Econometrica* 71(6): 1695-1725.
- PROCOMER (2012): *Estadísticas de Comercio Exterior de Costa Rica 2011*.
- PROCOMER (2010): *Caracterización del Empleo Exportador y de las Empresas Exportadoras según Tamaño en Costa Rica, 2010*.
- PROCOMER (2009): *Caracterización del Empleo Exportador en Costa Rica, 2009*.
- PROCOMER (2008): *Análisis de las Estadísticas de Exportación Costa Rica 2007*.
- Rivera, L. (2010): *Desempeño de las Micro, Pequeñas y Medianas Empresas Exportadoras en Costa Rica*. San José: Estado de la Nación en Desarrollo Humano Sostenible.
- Rivera, L. (2011): *Desempeño de las MiPyMEs Exportadoras: Evolución, Oportunidades y Desafíos*. San José: Estado de la Nación en Desarrollo Humano Sostenible.
- Wagner, J. (2007): “Exports and Productivity: A Survey of the Evidence from Firm-level Data.” *World Economy* 30(1): 60-82.
- WEF (2010): *The Global Competitiveness Report 2010-2011*. K. Schwab y X. Sala-i-Martin. World Economic Forum.